

ECCO OUTLET

SALGSRÅDGIVER – DELTID (20 TIMER/UGE)

Hos ECCO brænder vi for at gøre en forskel for vores kunder. Som salgsrådgiver gør du en meningsfuld forskel for vores kunder hver eneste dag.

Lige nu søger vi en ny kollega, der er motiveret for at arbejde med salg, og altid sætter en ære i at levere en fantastisk kundeoplevelse.

Hvad består dit arbejde i?

Som salgsrådgiver har du en alsidig og spændende hverdag. Du skal blandt andet:

- Være en del af et smilende og imødekommende team, som gør sit yderste for at skabe en god stemning i butikken
- Sikre at kunden får den bedste oplevelse i vores butik
- Rådgive vores kunder om produkter og trender, samt pasform og tilbehør
- Trimme butikken så den står knivskarpt ifølge koncept guidelines, og er salgsklar, ren og præsentabel
- Søge at nå butikkens og dine individuelle salgsbudgetter og KPI
- Besvare henvendelser via telefon og e-mail
- Håndtere kassen, deltage i status samt bestille og modtage varer

Det kan vi tilbyde

Excellente kundeoplevelser stiller naturligvis krav til vores salgsrådgivere. Du har, som salgsrådgiver derfor rig mulighed for

at udvikle dig karrieremæssigt. Faktisk er det en forudsætning for at lykkes i jobbet – du skal have lyst til at udvikle dig!

Der er bl.a. mulighed for at deltage på kurser i salgsteknik, produktviden og visuel merchandise. Disse sker online via vores Retail Academy platform, via træningsaftener arrangeret af vores Local Trainer i København, samt via træningssessioner og coaching fra butikkens Store Manager. For os er udvikling og uddannelse en selvfølge, da vi konstant arbejder på at yde branchens mest kompetente rådgivning.

Herudover glæder det os at kunne fortælle, at du bliver en del af en virksomhed med høj medarbejdertilfredshed. ECCO's medarbejdere er glade for at gå på arbejde, og dette smitter af på både kollegaer og kunder.

Foruden ovenstående tilbyder vi også:

- En deltidsstilling på 20 timer om ugen, varierende over 16 uger
- God bonus- og pensionsordning
- Sundhedsforsikring
- Gratis uniformssko, der matcher din personlige stil
- Medarbejder rabatter på alle ECCO-produkter
- Muligheden for at udvikle din karriere i en international virksomhed med et globalt anerkendt brand

Vores forventninger til dig:

Branchekendskab er ikke et "must". Vigtigst er, at du har motivationen til at lære et nyt område at kende. Vi sørger naturligvis for, at du bliver klædt godt på med god oplæring og et stærkt onboarding-program.

Det vigtigste er:

- At du brænder for at give kunderne den mest professionelle, tillidsfulde og kompetente rådgivning
- At du er vild med at sælge og følge op på dine egne præstationer
- At du altid møder kunderne med et smil
- At du har lyst til at lære en ny branche at kende og oparbejde en ny produktviden
- At du kan arbejde både hverdage og weekender

Lyder det som noget for dig?

Er du klar til at blive en del af ECCO? Så send din ansøgning til os.
Vi glæder os til at høre fra dig!

Vi indkalder løbende til samtaler.

[ANSØG HER.](#)